



SANKYO

—すべてはお客様のために—

株式会社**SANKYO**

会社概要

株式会社SANKYO

- 代表者：宮迫 雄平
- 設立 1961年7月 2021年7月から第62期
- 業種：小売業
 - 自動車小売・車検点検整備・钣金・保険販売
 - 自転車小売・点検修理整備・パーツ販売
- 業態：車のガリバー・自転車のあさひのリアル店舗運営
 - スタッフ数：28名（男性17名女性11名）令和3年6月
 - 旧社名 三協石油株式会社
 - 創業の業種：石油製品販売業（ガソリンスタンド）
 - 三井物産石油広島地区代理店としてスタート1号店は福山

自社のビジネスについて

フランチャイズ運営

「クルマのガリバー」3店舗

「サイクルベースあさひ」1店舗を経営



ガリバー・・・新車や中古車の販売・買取・用品販売・自動車保険
車検・整備・钣金修理

あさひ・・・新車自転車の販売・点検・修理
整備・用品パーツ販売



スマートを、たのしもう。

お客様のニーズ・ウォンツに合わせて
ご提案差し上げる小売業です



ガリバー広島舟入店



ガリバー岩国店



あさひ広島舟入店



ガリバー東広島西条IC店

チームSANKYO のスタッフ達



事業の特徴

※主力事業のご紹介

■Gulliverクルマ事業とは？

お客様のカーライフの豊かさの創造を担う事業

☆今や生活必需品であるクルマ、お客様のお乗換えのご相談（販売・査定・買取）は勿論お車のメンテナンス基盤（整備・車検・钣金）事故時のご対応やレンタカーの貸し出し、カスタムパーツのご提案など・・・

お客様のカーライフ（**売り方・買い方・乗り方・使い方・楽しみ方**）を通じて
幸せと豊かさを創造致します！！

例えば・・・！

- ・ お得にお乗換えをしたい！
- ・ クルマの調子が悪い！
- ・ 普段クルマは必要ないが、クルマで旅行に行きたい！
- ・ 3台クルマを所有しているが2台に減らしたい！
- ・ 事故を起こしてしまい不安で、代わりのクルマもない！
- ・ 今のクルマをドレスアップして乗りたい！

この様なお客様のニーズ、お困りごとに全力でお応えします！！

事業の特徴

※主力事業のご紹介

■あさひ自転車事業とは？

お客様のサイクルライフの豊かさを担う事業

☆今や生活必需品である自転車、お客様のお乗換えのご相談は勿論、初めての自転車選び、アフターメンテナンス（点検整備・修理・事故対応）、保険や補償、カスタムパーツのご提案など
お客様のサイクルライフ（**売り方・買い方・乗り方・使い方・楽しみ方**）を通じて
幸せと豊かさを創造致します！！

例えば・・・！

- ・公共交通機関での通勤は「密」になるから自転車通勤したいけど、久しぶりでどうしよう・・・
- ・電動アシスト自転車にしようか、普通の自転車にしようか迷っているけど何を判断基準にするのか？
- ・子供と一緒にサイクリングに行きたいけど・・・どんな自転車がいいのか？
- ・自転車を貰ったけど、すぐに乗れるの？整備や防犯登録をしないとダメなのか・・・？
- ・ネットで自転車購入を考えているが、大丈夫なのかな？聞いてみたいけど教えてくれるかな？？？

この様なお客様のニーズ、お困りごとに全力でお応えします！！

私たちの事業領域

お客様の人生に寄り添うパートナーでありたい！

クルマと自転車のライフプランナー業

【Gulliverクルマ事業】

今後は車の所有や使用の多様化(ダイバーシティ)が進む事が予測される。
例えばリース、カーシェア、レンタカー、キャンピングカー(トレーラー)、フリマ。
購入媒体もインターネットで手軽に簡単に検索が出来、5Gにより動画配信の利用が多くなる。
目の前でリアルなイメージが湧く事で車は自分の目で見て購入するという感覚が無くなるかもしれない。
車両本体はテクノロジーの進化がICTによる繋がる車、AIによる自動運転、EV化を進める事により
消費者のクルマに対する価値観が変わり、それによってお客様のニーズも変化する

【あさひ自転車事業】

今後の日本は少子高齢化がさらに加速度を増すため、全体的な販売台数が増える事は考えにくい。
よくても微減程度（年間輸入台数は700万台程度）が想定される。
しかしながらこれからの日本の文化度向上は欧州をモデルに進むと考えた時、
またエコロジーやヘルシー、サステイナブル（持続可能）な社会を目指していく（SDGs）事が
方向性として示されており、それに親和性が非常に高い乗り物は自転車となる。
以下の点からさらに自転車文化の深まりと広がりが日本国内にムーブメントとして訪れるならば
今後の自転車市場は形をママチャリ～スポーツバイク～電動アシスト～e-bikeと変えながらも
大いに成長性は描ける

私たちのミッション・ビジョン

私たちはクルマと自転車を取り扱う数少ない企業です

ミッション

- ・ 乗り物（モビリティ）を通して地域のお客様に
生涯寄り添い、人生のお役に立つ

ビジョン

- ・ クルマと自転車を繋げる事業の立ち上げです



+



私たちが大切にしている考え方

・ スタッフさんの元気で幸せな姿が一番

・ スタッフさんのやりがい・働きがいこそが一番大切

☆弊社の一番の強みは**人材**、つまり働くスタッフさんの**人間力**です☆

一人一人がお客様としっかり向き合い、お困りごとに対して
ヒアリング・カウンセリング・ご提案をさせて頂きお役立ちする。
地域のお客様の為に何が出来るかを日々考え実践実行し成果を挙げる。
失敗もしながら成功体験を積み上げて、人として成長し
お客様と共存、共栄のお付き合いをさせて頂く。
またその結果は正しく評価して、自信のキャリアプランとの比較・修正を行う
そのPDCAサイクルが正しく回った時、本当の意味での自己成長を
実感・実現できるでしょう。

☆私たちは学ぶ事が全ての基本と考えます
勉強が苦手でも大丈夫ですが、好きになろうという
努力ができる方を求めます

・ 学び、成果を挙げるために意見交換会
小集団活動、勉強会、地域行事への
参加や支援を積極的に取り組んでいます

私たちが求める人物像

・ 人に喜んで貰う事が好きな方！！

- ・ 人や生き方に対して誠実である方
- ・ 主体性を持ち自発的な行動力があり、結果に対してコミットメントできる方（自立）
- ・ 感謝力の高い方
- ・ 人の喜びを自分の喜びと感じる事ができる方
- ・ 相手の立場に立って考え、思いやる事ができる方
- ・ リーダーシップを発揮できる方
(肯定的・前向き・積極的・建設的・協調性・プラス思考)
- ・ 人間力を高めようという意識のある方
仕事の成果 = 考え方 × 熱意 × 能力

**これからの自動車・自転車業界の変化を楽しみながら
お客様の為に、一緒に成長していきましょう！！**

大切にしている地域貢献

雇用と納税に加えて、
リアル店舗としての地域密着活動

- ・ 弊社が参加させていただいている地域イベント

- ☆ 舟入地区 ふないりコミュニティ祭り

- ☆ 各地域の町内会活動

 - (町内会対抗運動会・秋祭り・亥子祭り・餅つき大会等)

- ☆ 広島商業高等学校クラブ活動、インターンシップ

- ☆ 輸入車フェア

- ☆ 広島クリテリウム (自転車レースイベント)

- ☆ 佐伯区湯来町活性化プロジェクト

- ☆ 安佐南区戸山 (阿戸・吉山地区) 里山プロジェクト

- ☆ 各大学とのインターンシップ行事



価値観共有(社員旅行や社内行事など)





一緒に働く先輩たち

谷口 友太(29歳) 部署名：ガリバー広島舟入店

◇指名して連絡をいただける喜びを一緒に実感していきましょう！

この仕事の魅力は、なんといってもお客様との関係づくりです。
ただ商品売るだけでは難しい時代。まず自分を知ってもらい、お客様に信頼してもらえるよう努力しています。
そのためには、お客様のお話をじっくり聞くことと、お客様に不安や不信感を与えないよう、スピーディーに対応する事を大切にしています。即購入につながらなかったとしても、スタッフの対応ひとつで、「いつかはこの人から車を買いたい」という思いを抱いてくださるかもしれないからです。
私が西条IC店から広島舟入店へ異動したときのこと。西条IC店で対応したお客様が、「**谷口さんと話がしたい**」と自分を指名して広島舟入店へ連絡を頂いた時はとても嬉しかったです。
これから仲間となる皆さんにも、ぜひこの喜びを実感してほしいです！（ガリバー広島舟入店 谷口 友太）

株式会社**SANKYO**

募集要項

【募集職種】

ガリバー・あさひ店舗の営業販売職

【勤務条件】

勤務地:

広島市、東広島市、山口県岩国市

【勤務時間】

09時00分～19時00分 (休憩60分)

時間外勤務1時間は毎月のお給料にてお支払い致します。

(但し試用期間は時間外勤務はありません)

今後の採用スケジュール

【会社説明会】

随時開催しています。

【開催場所】

SANKYO本社会議室

(広島市中区舟入本町5-1)

「申込方法」 下記 QRコードよりエントリーの上、お申込みください。



本日はご視聴頂き誠にありがとうございました！！

一度きりの人生、共に学び、共に成長し、
共に幸せで豊かにしていきましょう！！

株式会社**SANKYO**